

2009

Indeboks

Telesales Challenge

In een ontspannen sfeer maximaal presteren!

Waarom

Telefonische acquisitie plegen. In een uitdagende omgeving. Doelen stellen. Doelen realiseren. Samen met professionele telesales trainers en coaches gaat u aan de slag met uw eigen prospect en klantenlijst.

Gaat het om afspraken maken? U verdient uw investering sowieso terug! Een inspirerende presentatie.

Winnen. Wie heeft de meeste afgeronde calls? Wie scoort de meest afspraken?

Fun. Samen lachen. Samen successen vieren!

Resultaat

- U gaat met meer zelfvertrouwen en passie telefonisch acquireren
- U gaat nieuwe vaardigheden ontwikkelen
- U maakt concrete afspraken
- U ontdekt plezier in telesales
- U verdient uw investering in 1 dag terug!



Voor wie

Binnen en buitendienst-medewerkers die onder begeleiding de markt willen aanvallen en geprikkeld willen worden door een andere aanpak.

Werkwijze

- Trainen op authenticiteit
- Iedere deelnemer krijgt individueel intake gesprek
- Directe coaching tijdens het bellen
- Sfeer van wedstrijd, samen knokken, samen winnen
- Cases toegesneden op de praktijk van de individuele deelnemer
- U belt uw eigen klanten en/of prospects

Wanneer

27 maart 2009

17 april 2009

22 mei 2009

Tijd

Één dag

Start om 7:30 uur
Einde om 16:00 uur

Waar

Leiden

Investering

eendaagse training, inclusief materiaal, intake, ontbijt, lunch, borrel en intensieve nazorg bedraagt € 455,- per persoon excl. BTW.

Inschrijven

Bel Indeboks
071 3012130

Of ga naar onze website
www.uitdeboks.nl